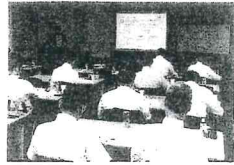


NEWS INDEX



◀ 共立インシュアランス・ブローカーズ (7面)  
 第1回KIBJリスクマネジメントセミナー

■ 19年度第1四半期 損保6社種目別保険料・保険金 (2面)  
 ■ 少額短期保険 最新動向① ビバビータメディカルライフ (3面)  
 ■ スイス損害保険 日本の企業保険市場でレポート発行 (10面)



日刊(但土曜日曜祝日休刊)  
 定価1カ月4,115円(送料+税込み)

発行所  
 ◎ 保険毎日新聞社  
 東京都千代田区岩本町1丁目4番7号  
 〒101-0032  
 電話 03(3865)1401(代表)  
 郵便番号 00140-6-70860  
 ◎ 保険毎日新聞社

少額短期保険 最新動向 ①

少額短期保険会社の数は2019年3月末時点で101社となり、収入保険料も1,000億円を超えている。提供する保険の数では家財保険が48社と多いが、「企業グループ内の1社として保険を提供」「代理店ではなく提携するビジネスパートナー店が商品を紹介」「ネット契約と親和性の高い家財保険からスタートして商品ラインアップ拡充を展望」するなど独自の個性が見られる。また、当初から高いオリジナリティを打ち出す会社も数多い(外国人専用、消費者のアイデアを商品化、既存住宅設備に着目、スマホやインシュアテックを活用、保険会社グループの1社として貢献など)。少額短期保険複数社の特徴や最新の状況を取材した。

ビバビータメディカルライフ 在日外国人に保障を提供

ビバビータメディカルライフ(神奈川県大和市)は、1998年創設の「在日外国人就労者協会」を前身として、2009年に少額短期保険業をスタートさせ、在日外国人の状況に合わせた保険を提供してきた。当初から提供しているのは、「外国人向け医療・生命保険(短期プラン・年間プラン)」(以下、医療・生命保険)で、その後、「外国人留学生向け総合保険」(以下、留学生向け保険)、「外国人技能実習生向け保険」(以下、技能実習生向け保険)を順次開発し、契約は年々拡大している。同社は、ローコストインシュアランス(LCI)を打ち出し、16年4月には、「LCI日本人向け生命保険」を発売し、19年4月には「特定技能1号外国人向け保険」の販売も開始した。

主な保険商品

同社の18年度末の保有契約割合は、「医療・生命保険」「留学生向け保険」が、ほぼ1対1対1で、野口重雄社長は、「日本には公的な医療保険制度(国民健康保険や協会けんぽなど)があるが、外国人はそれらの制度の外に入っていない。主な要因は、経済的な負担が大きいため、国や生活環境によって保険に対する意識や理解の違いがあること。そのため、さまざまな外国人のセーフティネットとして『医療・生命保険』を提供している」と話す。同保険に

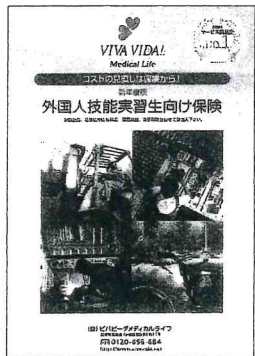
ローコストインシュアランスを打ち出す

野口重雄社長は、「日本には公的な医療保険制度(国民健康保険や協会けんぽなど)があるが、外国人はそれらの制度の外に入っていない。主な要因は、経済的な負担が大きいため、国や生活環境によって保険に対する意識や理解の違いがあること。そのため、さまざまな外国人のセーフティネットとして『医療・生命保険』を提供している」と話す。同保険に

「外国人留学生向け総合保険」パンフレット



「外国人技能実習生向け保険」パンフレット



1. また、18年度の主な新契約実績は、医療・生命保険が2842件・4473万円、留学生向け保険が1万916件・4864万円、技能実習生向け保険が1万865件・3126万円となっている。野口重雄社長は、「日本には公的な医療保険制度(国民健康保険や協会けんぽなど)があるが、外国人はそれらの制度の外に入っていない。主な要因は、経済的な負担が大きいため、国や生活環境によって保険に対する意識や理解の違いがあること。そのため、さまざまな外国人のセーフティネットとして『医療・生命保険』を提供している」と話す。同保険に

家財保険や日本人向け生命保険

同社は、ニーズを反映させて、家財保険や日本人向け生命保険の提供を16年度に開始した。家財保険は、50万・100万円の保険金額から選ぶことができ、例えば、借家人賠償責任保険金額500万円・個人賠償責任保険金額500万円に家財保険金額50万円の補償で1年間2400円、2年間3000円で提供している。外国人・技能実習生にも加入も増えており、18年度は344件の加入があった。技能実習生については、監理団体がアパートの手配もしているから、その団体がコスト面も考えて同社に問い合わせることが多い。また、日本人向けの生命保険については、加入推進はこれらが、日

最新の保障と今後の展望

野口社長は、「当社は、約20年前に共済としてスタートした。当時、日本に滞在する外国人は南米の日系人が主で、無保険者も多かった。その後、徐々に外国人が増え、主な出身国も中国、ベトナムなどへと変化している。そうした状況に合わせて保険も進化させており、新保険も開発してきた。家財保険はインフルな補償に絞り込んでいるのが特徴で、日本人向けの生命保険は保険料の安さを追求した。また、特定技能1号外国人の雇用については、企業の手探り状態が続いている。そこで、まだ人数が少ないが、すでに関心を寄せていただいている」と話し、今後もニーズに合わせた保険の提供を進めていきたい考えだ。

本人向けに最大限低い保険料で保障を提供したいと考えている。同保険を発売したという。同社は、「広告費、印刷費、人件費の保険を運営するためのコスト(加保料)の削減を図り、リーズナブルな保険料を実現できた」としており、1年間の保険料例は、傷害死亡・疾病死亡100万円コースで24歳女性の場合800円、同男性の場合240円、300万円コースでは、同1万円コースより20円、500万円コースでは、同1万円コースより20円。家財保険はインフルな補償に絞り込んでいるのが特徴で、日本人向けの生命保険は保険料の安さを追求した。また、特定技能1号外国人の雇用については、企業の手探り状態が続いている。そこで、まだ人数が少ないが、すでに関心を寄せていただいている」と話し、今後もニーズに合わせた保険の提供を進めていきたい考えだ。